

Année universitaire : 2022-2023



Niveau formation : Licence professionnelle

Code diplôme : LVPCOM1

Mention : Commercialisation de produits et services

Code VDI : 108

Domaine : Droit Economie Gestion

Code Etape : LVP3VA

Parcours : Commercialisation, gestion et marketing du secteur vitivinicole

Code VET : 210

Parcours pédagogique (le cas échéant) :

Approuvé par le Conseil de l'IUT : 20/06/2022

Responsable de la formation : Mme AMBLARD Marion

Approuvé par le Conseil de l'EUT : 31/08/2022

Responsable de l'année : Mme AMBLARD Marion et Mme RAMAIN Sophie

N° de version dans l'accréditation : 2

Composante : IUT de Valence

Régime formation : Formation Initiale/Formation Continue



Lien web fiche RNCP : [29631](https://www.rncp.fr/fr/29631)

Modalité formation : Alternance/Apprentissage

Alternance/Contrat de professionnalisation

Bloc de connaissances et de compétences RNCP	N° Bloc RNCP	UE contributives	UE évaluatrice
Usages numériques	RNCP29631BC01	UE 4 : Approfondissement des techniques de commercialisation, gestion et marketing	UE 4 : Approfondissement des techniques de commercialisation, gestion et marketing
Exploitation de données à des fins d'analyse	RNCP29631BC02	UE 1 : Outils et compétences transversales appliquées au secteur vitivinicole UE 2 : Connaissances du produit et de son environnement UE 5 : Projet tuteuré / Sujets d'actualité	UE 1 : Outils et compétences transversales appliquées au secteur vitivinicole
Expression et communication écrites et orales	RNCP29631BC03	UE 1 : Outils et compétences transversales appliquées au secteur vitivinicole UE 5 : Projet tuteuré / Sujets d'actualité	UE 5 : Projet tuteuré / Sujets d'actualité
Positionnement vis à vis d'un champ professionnel	RNCP29631BC04	UE 2 : Connaissances du produit et de son environnement UE 3 : Commercialisation et marketing appliqué au secteur vitivinicole UE 6 : Professionnalisation	UE 2 : Connaissances du produit et de son environnement
Action en responsabilité au sein d'une organisation professionnelle	RNCP29631BC05	UE 6 : Professionnalisation	UE 6 : Professionnalisation
Mise en œuvre de stratégies marketing et commercialisation	RNCP29631BC06	UE 3 : Commercialisation et marketing appliqué au secteur vitivinicole UE 4 : Approfondissement des techniques de commercialisation, gestion et marketing	UE 3 : Commercialisation et marketing appliqué au secteur vitivinicole
Mise en œuvre des règles et procédures juridiques (contrats, propriété intellectuelle) et commerciales	RNCP29631BC07	UE 1 : Outils et compétences transversales appliquées au secteur vitivinicole	UE 1 : Outils et compétences transversales appliquées au secteur vitivinicole
Réalisation d'un diagnostic et/ou d'un audit pour apporter des conseils.	RNCP29631BC08	UE 4 : Approfondissement des techniques de commercialisation, gestion et marketing	UE 4 : Approfondissement des techniques de commercialisation, gestion et marketing