

Licence Professionnelle

Assurance, Banque, Finance :

Chargé de clientèle

Parcours Management financier et marketing des services

Formation en alternance
(contrat d'apprentissage et contrat de professionnalisation)
Formation continue (salariés, demandeurs d'emploi, ...)

La licence professionnelle permet de répondre à une demande spécifique des entreprises. La formation vise à doter les étudiants d'une double compétence : financière et commerciale.

Elle permet de compléter leur formation initiale Bac + 2 par une année de professionnalisation tout en offrant la possibilité d'une insertion professionnelle rapide.

Objectifs spécifiques à la formation par alternance

- Proposer à des étudiants d'origines diverses des outils techniques, technologiques et commerciaux, afin de les intégrer rapidement dans le secteur des services.
- Permettre d'allier la théorie et les apprentissages sur le terrain. L'alternant est acteur en tant que collaborateur et salarié. Ceci permet grâce à l'action terrain, une implication forte de l'alternant et du maître d'apprentissage dans une formation qui vise une insertion rapide dans le monde du travail.
- Rendre opérationnels des alternants tout en les orientant vers le domaine des services financiers et commerciaux. Dès lors l'apprentissage s'avère le moyen d'intégration, le plus rapide et le plus performant, au monde de l'entreprise.

Débouchés

- Conseiller(e) ou Chargé(e) de clientèle de particuliers dans le secteur bancaire
- Conseiller(e) en assurance
- Conseiller(e) financier
- Crédit manager
- Chargé(e) d'études commerciales
- Trésorier(e)
- Plus généralement : gestionnaire d'informations à caractère financier, fiscal ou commercial, ...

Admission

- Etudiants titulaires d'un BAC + 2 (DUT, BTS, L2...)
- Salariés titulaires d'un diplôme de niveau 5 (bac+2)

Si vous n'avez pas le diplôme requis pour intégrer la formation, vous pouvez entreprendre une démarche de validation des acquis personnels et professionnels (VAPP 85), démarche gratuite à l'IUT de Valence. La VAPP permet d'accéder à une formation universitaire sans avoir le diplôme requis en validant une expérience professionnelle, les formations suivies ou les acquis personnels.

Limite d'âge pour la formation en alternance (contrats d'apprentissage) : avoir 29 ans au plus au 1er jour du contrat.

Processus de recrutement

Les candidatures sont d'abord examinées par l'IUT puis transmises aux entreprises partenaires qui choisiront leurs futurs apprentis.

Mais il est fortement conseillé de chercher une entreprise. Ce choix sera soumis à l'approbation du responsable de la licence professionnelle.

Contacts :

IUT de Valence
LP ABF

51, rue Barthélemy de Laffemas
BP 29 - 26901 Valence Cedex 9
Tél. : 04 75 41 88 15

iutvalence-lpabfmfms-secretariat@univ-grenoble-alpes.fr

Formation en partenariat avec :



Pour en savoir plus
ou candidater :
www.iut-valence.fr



UNIVERSITÉ
Grenoble
Alpes  IUT
Valence

Licence Professionnelle

Assurance, Banque, Finance :

Chargé de clientèle

Parcours Management financier et marketing des services

Formation en alternance
 (contrat d'apprentissage et contrat de professionnalisation)
 Formation continue (salariés, demandeurs d'emploi, ...)

Enseignement

Formation en alternance

475 h de cours + 120 h de projets (dont 55 h encadrées)

- Rythme de l'alternance : 2 à 3 semaines à l'IUT, 2 à 3 semaines en entreprise :
 Soit 17 semaines à l'IUT et le reste en entreprise
- L'enseignement est dispensé par groupe de 26 Alternants, maximum.
- Les cours sont dispensés conjointement par le corps professoral de l'IUT de Valence, par d'autres universitaires et par des professionnels, provenant du secteur bancaire et de l'assurance, mais également d'autres secteurs.
- Le contrôle des connaissances est continu pendant l'année universitaire.

| UNITES D'ENSEIGNEMENT | Volume Horaire |
|--|--|
| UE 1 : Outils et compétences transversales | |
| Anglais | 30 h |
| Droit économique communautaire et bancaire | 30 h |
| Techniques quantitatives de gestion | 30 h |
| Communication professionnelle | 24 h |
| Remise à niveau en commerce et finance | 30 h |
| Total | 144 h |
| UE 2 : Management Financier et Marketing des Services | |
| Gestion financière du long terme | 36 h |
| Gestion financière du court terme | 24 h |
| Marketing des services | 24 h |
| Droit des affaires | 30 h |
| Marchés financiers | 30 h |
| Cycle de conférences | 12 h |
| Total | 156 h |
| UE 3 - Spécialisation Mise en œuvre des métiers | |
| Négociation commerciale | 30 h |
| Techniques bancaires et marchés de l'assurance | 42 h |
| Management du risque financier | 30 h |
| Challenge vente et marketing des services approfondi | 30 h |
| Fiscalité des professionnels et des particuliers | 24 h |
| Conférences thématiques | 12 h |
| Total | 168 h |
| UE 4 : Projets tuteurés | 120 h dont 55 h avec projets encadrés |
| UE 5 : Professionnalisation | |
| Alternance en entreprise | |
| Aide à la préparation du mémoire d'alternance | 7 h |
| TOTAL | 595 h dont 530 h encadrées |



Contacts :

IUT de Valence

LP ABF

51, rue Barthélemy de Laffemas

BP 29 - 26901 Valence Cedex 9

Tél. : 04 75 41 88 15

iutvalence-lpabfmfms-secretariat@univ-grenoble-alpes.fr

Formation en partenariat avec :



Pour en savoir plus
 ou candidater :
www.iut-valence.fr

