

TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

Bachelor Universitaire de Technologie



IUTA
Valence
Université Grenoble Alpes

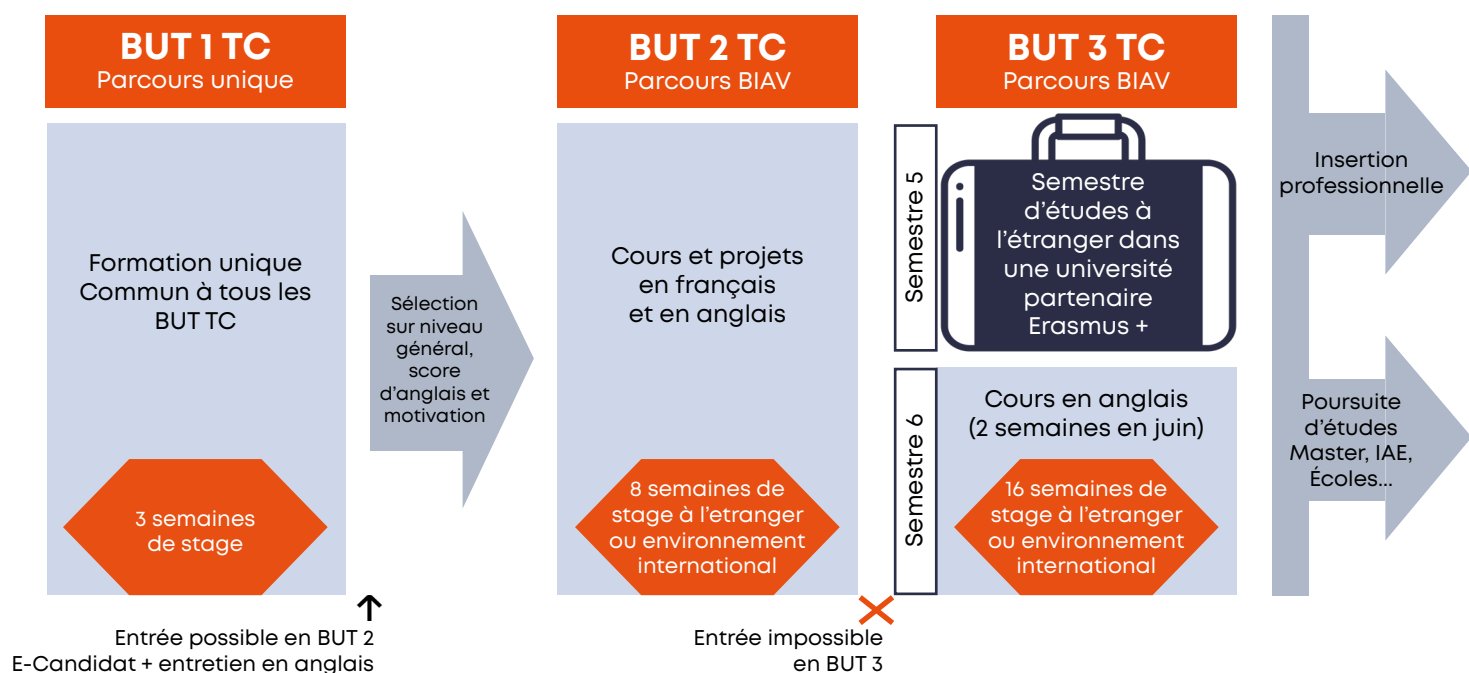
BAC +3

Business International Achat et Vente

BIAV

Le département TC de l'IUT de Valence propose, dès la 2e année du Bachelor Universitaire de Technologie (BUT), le parcours **Business International : Achat et Vente (BIAV)**. Ce parcours a pour objectif de préparer les diplômés à relever les défis du **commerce mondial** en leur permettant d'acquérir les connaissances et compétences pour élaborer des stratégies de **commerce international** et gérer des opérations dans ce contexte spécifique. Les étudiants de ce programme bénéficient d'une formation approfondie sur les différentes facettes du commerce international, y compris les **aspects liés à l'achat et à la vente**.

L'ORGANISATION DE LA FORMATION



UNE APPROCHE PAR **COMPÉTENCES**...

3 compétences principales tronc commun

- ▲ Conduire les actions marketing
- ▲ Vendre une offre commerciale
- ▲ Communiquer l'offre commerciale

2 compétences spécifiques

- ▲ Formuler une stratégie de commerce à l'international
- ▲ Piloter les opérations à l'international

... DANS UN CONTEXTE SPÉCIFIQUE

Une formation tournée vers l'international

- o Mobilité* d'études Erasmus +
- o Stages à l'étranger
- o Cours disciplinaires en anglais

*Les partenaires IUT (Europe)

Irlande, Finlande, République Tchèque, Espagne, Italie, Allemagne, Bulgarie, Estonie, Lettonie, Hongrie, Pologne...

Les partenaires UGA (hors-Europe)

Amérique du Nord, Amérique du Sud, Asie, Australie, Royaume-Uni

TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

Business International Achat et Vente

**BUT
TC**

BIAV

LES ATOUTS DE LA FORMATION



LES POURSUITES D'ÉTUDES POSSIBLES

Licences, Masters
Instituts d'Administration des Entreprises (IAE)
Écoles Supérieures de Commerce (ESC)
Écoles de Management

DES MÉTIERS...

- ▲ Commercial junior
- ▲ Adjoint responsable import-export
- ▲ Assistant acheteur
- ▲ Assistant approvisionnements
- ▲ Assistant achats

...ÉVOLUTIFS

- ▲ Administration de ventes export
- ▲ Acheteur approvisionnement
- ▲ Responsable import-export
- ▲ Chargé d'affaires internationales
- ▲ Responsable achats
- ▲ Responsable de zone

**"Une promotion de 25 étudiants,
Une formation reconnue et
appréciée des entreprises"**



51 rue Barthélémy de Laffemas BP 29 - 26901 Valence Cedex 9

iutvalence-tc-secretariat@univ-grenoble-alpes.fr

04 75 41 88 29/30

+ D'INFOS
www.iut-valence.fr



Réseau TC France